

Mitarbeiter (m/w/d) Customer Inside Sales Team

Ab sofort | Cremlingen, Remote (teilweise) | Vollzeit



Wir haben viel vor: Internationalisierung, Digitalisierung und neue, innovative Produktlinien.

Dazu brauchen wir Dich: Um uns kontinuierlich weiterzuentwickeln und großartige Produkte anbieten zu können, suchen wir engagierte Mitarbeitende, die gerne Verantwortung übernehmen und mit Leidenschaft ihre innovativen Ideen einbringen.

Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung sind die ideale Herausforderung für Dich? Du kommunizierst überzeugend und stehst gern in Kontakt zu Kunden und Vertriebspartnern? Dann kannst Du Dich **ab sofort** bei der Umsetzung unserer vertrieblichen Aktivitäten entfalten! Wir freuen uns auf Deine Bewerbung als **Mitarbeiter (m/w/d) im Customer Inside Sales Team in unserer Zentrale in Cremlingen-Schandelah bei Braunschweig**.

Wer wir sind: Die Auerswald GmbH & Co. KG mit Hauptsitz in Cremlingen bei Braunschweig gehört zu den führenden deutschen Herstellern von innovativen Kommunikationslösungen für VoIP-Infrastrukturen. Schwerpunkt unseres 1960 gegründeten Familienunternehmens ist die Entwicklung, Produktion und Vermarktung hochskalierbarer Soft- und Cloud-PBX-Lösungen, zukunftssicherer VoIP-Appliances sowie SIP-Deskoptelefone für die Business-Telefonie. IP-DECT-Multizellensysteme, ein eigener SIP-Trunk mit intelligenten Cloud-Diensten, Smartphone-Apps für mobile Kommunikation, Headsets sowie Produkte für die Türkommunikation ergänzen das 360-Grad-Portfolio. Das von Christian Auerswald geführte Unternehmen ist ein Highend-Auftragsfertiger und entwickelt und produziert ausschließlich in Deutschland.

Made in Germany – für uns keine Floskel, sondern gelebte Wirklichkeit!

Flache Hierarchien, flexible Strukturen, kurze Dienstwege und unkompliziertes Kommunizieren „per Du“ im gesamten Unternehmen sind unser Standard für den Arbeitsalltag.



Deine Aufgaben

- Aktive, vorwiegend telefonische und schriftliche Beratung sowie Betreuung unserer Vertriebspartner (national und international).
- Auf- und Ausbau von langfristigen Kundenbeziehungen.
- Bearbeitung von Kundenanfragen, Erstellung und aktive Verfolgung von kundenindividuellen Angeboten.
- Unterstützung der Kollegen im Vertriebsaußendienst bei der Angebotsausarbeitung, der Nachbearbeitung und beim Reporting.
- Mitwirkung bei Pre- und After-Sales-Aktivitäten.
- Identifikation von Cross- und Up-Selling-Potenzialen bei bestehenden Kunden.
- Operative Unterstützung des Marketings bei Markt- und Kunden-Surveys.
- Erfassung und Pflege von Kunden- und Interessenten-Stammdaten in unserem ERP- und CRM-System sowie digitale Archivierung und Verwaltung von Dokumenten.
- Bearbeitung von Ausschreibungen.

Auerswald GmbH & Co. KG

Axel Klößner
Vor den Grashöfen 1
38162 Cremlingen-Schandelah

Phone +49 5306 9200 - 0
E-Mail jobs@auerswald.de
www www.auerswald.de





Dein Profil

- Du verfügst über kaufmännische bzw. betriebswirtschaftliche Kenntnisse, möglichst gepaart mit etwas technischer Affinität.
- Du hast bereits Erfahrung im Vertriebsinnendienst, bestenfalls mit erklärungsbedürftigen Investitionsgütern, sammeln können.
- Du hast Spaß am Telefonieren und bist eine offene und kommunikative Persönlichkeit mit überzeugendem Auftreten.
- Du bist es gewohnt, selbstständig zu arbeiten sowie kunden- und serviceorientiert vorzugehen.
- Du bist ein Team-Player und zeichnest dich durch Loyalität, Zuverlässigkeit und Einsatzbereitschaft aus.
- Du hast Kenntnisse in der Anwendung von ERP- und CRM-Systemen und bist erfahren im Umgang mit den gängigen MS Office-Programmen.
- Du sprichst fließend Deutsch, Englischkenntnisse sind von Vorteil.



Deine Zukunft bei uns

- Dich erwartet eine Anstellung in einem technologiebegeisterten Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen.
- Mobiles Arbeiten, auch von zu Hause, ist für uns eine Selbstverständlichkeit.
- Eine gute Anbindung an Braunschweig, Wolfsburg und Umgebung mit dem Auto (Nähe zur A2/A39, PKW-Parkplätze sind vorhanden) oder dem Zug ist gegeben.
- Wenn Du allerdings mit dem Rad kommst, bietet sich das vergünstigte Business-Bike-Leasing für Dich an.
- After-Work-Veranstaltungen wie Weihnachts- und Grillfeiern gehören bei uns dazu.
- Wir bieten flexible, familienfreundliche Arbeitszeiten und Weiterbildungsmöglichkeiten.



Interesse geweckt?

Du bist interessiert und diese Stellenbeschreibung passt zu Deinem Profil? Dann bewirb Dich gerne unter Angaben Deiner Verfügbarkeit sowie Deinen Gehaltsvorstellungen bei uns!

Auerswald GmbH & Co. KG

Axel Klößner
Vor den Grashöfen 1
38162 Cremlingen-Schandelah

Phone +49 5306 9200 - 0
E-Mail jobs@auerswald.de
www www.auerswald.de



Clever Communications